



Om de succesvolle formule van Bostik Belux te Gent verder uit te bouwen, zijn wij per direct op zoek naar kandidaten om ons verkoopteam Bouw te versterken. Het betreft de volgende fulltime functie:

Ambitieuze Vertegenwoordiger Simson m/v

U zult onze firma vertegenwoordigen bij de professionele handelaars in uw regio (België). U bent verantwoordelijk voor de verkoop van het Simson productgamma, voor de prijsonderhandelingen bij bestaande en nieuwe klanten. Tevens bent u in staat om u klanten professioneel te adviseren. U presenteert zich als visitekaartje op beurzen, open dagen en events. Met een bestaand klantbestand als basis is het voor u een uitdaging om te zorgen voor verder verdieping en uitbouw van uw klantenbestand.

Naast uw opleiding, op minimaal Hoger Secundair Onderwijs niveau, is een aantal jaren ervaring in een soortgelijke functie een plus. U spreekt zowel de Nederlandse als de Franse taal. U heeft een sterke persoonlijkheid en een sterke commerciële feeling. Tevens beschikt u over doorzettingsvermogen, flexibiliteit en werklust. Bostik biedt u een uitstekend remuneratie pakket.

Geïnteresseerd? Stuur uw sollicitatiebrief met C.V. voor 23 januari 2012 naar Bostik B.V., t.a.v. afdeling PZ, Postbus 303, 5201 AH 's-Hertogenbosch NL of per e-mail naar sandra.holtkamp@bostik.com. Voor vragen of meer informatie kunt u haar bereiken op tel. 0031 73 6 244 361.